



Commerce - Distribution Commercial Itinérant H/F

Commerce et Distribution / CDI / Ile de France

Parue le 16/05/2019

Réf. : EDI3951RET / RHP

Entreprise

Vous êtes un(e) Commercial à la recherche d'un nouveau défi et avez toujours rêvé de travailler dans un esprit familial au sein d'une entreprise en plein développement ?

La prospection, la négociation et la satisfaction de vos clients vous animent ?

En véritable commercial, vous gérez la prise en charge du conseil client jusqu'à la vente. ça vous parle ?

Alors n'hésitez plus et foncez ! Une société spécialiste de la distribution de produits techniques recrute un Commercial H/F en Ile-De-France

Poste

Votre mission, si vous l'acceptez...

- Vous êtes animé(e) par la prospection, la négociation et la fidélisation de votre portefeuille clients (Entreprise industrielle, PME ou artisan). En tant que Commercial H/F, La chasse et l'élevage ne sont donc pas des termes codés pour vous!

- Écouter, questionner et identifier les besoins de vos clients raisonne comme une évidence et aimez aller plus loin dans la relation. Ainsi, vous aimez guider, former, inviter vos clients aux événements dédiés à l'innovation et au commerce ;

- L'administratif ? on sait que c'est pas votre partie préférée... et même si vous traînez parfois les pieds, en tant que garant(e) du développement commercial de votre secteur, vous maniez les chiffres, réalisez des reporting, des études de marché avec brio !

Accompagné(e) par le Responsable régional, vous bénéficierez d'un plan de formation personnalisé et d'un ensemble complet d'outils d'aide à la vente.

Profil

... Vous êtes toujours là ? Alors nous sommes faits pour nous entendre !

Nous recherchons un(e) commercial(e), qui, au-delà de ses capacités à identifier les besoins et négocier les ventes, soit animé(e), passionné(e) par l'accompagnement durable de ses clients.

Véritable entrepreneur(se), Vous avez toujours rêvé de faire partie d'une aventure humaine.

Le savoir-être et la personnalité de notre futur collaborateur(trice) sont le plus important pour nous !

Pour autant, nous recherchons quelqu'un qui ait acquis une expérience commerciale dans un domaine de produit technique.

Votre dynamisme, votre enthousiasme et votre esprit d'équipe sont des qualités que l'on vous reconnaît volontiers. Vous avez la banane et ça fait la différence !

Vous savez rester positif(ve) en toutes circonstances et avez de l'ambition et l'envie de vous inscrire sur le long terme dans une entreprise qui vous apporte des perspectives d'évolution et qui vous donne la pêche.

Qu'attendez-vous ? Ce poste est fait pour vous !